



Arbeitsbeginn: **ab sofort**



Unbefristet  
Beschäftigungsgrad: **100 %**



Standort: **Rudersberg**



Bewerbungsunterlagen:  
bitte als **PDF-Datel** und mit Angabe der  
Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen  
Eintrittstermins per E-Mail an  
**bewerbung@foehl.de**



Rückfragen beantwortet gerne  
Herr Florian Spazierer (Personalwesen)  
Tel. 0 71 83/306-755

## KEY-ACCOUNT-MANAGER\*<sup>(M/W/D)</sup> BEREICH VERTRIEB

### IHRE AUFGABEN



- Umfassende Betreuung bestehender Kunden
- Ausbau und zielgerichtete Weiterentwicklung nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenterminen
- Erstellung von Angeboten unter Berücksichtigung kundenspezifischer Vorgaben
- Regelmäßige Angebotsnachverfolgung und Kundenkommunikation
- Vorbereitung und Durchführung interner Projekt-Kick-Off's mit den relevanten Fachbereichen
- Aufbereitung von Nachkalkulationen
- Engagierte Mitarbeit bei der Umsetzung der Vertriebsstrategie inkl. Marktanalyse

### DAS BRINGEN SIE MIT



- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium mit wirtschaftswissenschaftlichem Hintergrund
- Gute MS-Office Kenntnisse, insbesondere im Umgang mit Excel und PowerPoint
- Verständnis für Kundenbedürfnisse und Marktentwicklung
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Motivation
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu Dienstreisen

### DAS BIETEN WIR



- Ein wertschätzendes Miteinander in einem familiär geprägten Umfeld
- Mobiles Arbeiten (bis 40% der Arbeitszeit)
- Angebot zur mobilen Massage
- Fahrrad-Leasing, Kantine mit Essenszuschuss
- Urlaubsgeld sowie weitere attraktive Benefits
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Systematische Förderung durch Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten

AB  
SOFORT!



[www.foehl.de](http://www.foehl.de)